**Программа вебинара «МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНТРАКТ И ПРАКТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ОФОРМЛЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СДЕЛОК В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ»**

1. Применение принципов, правил и норм Всемирной торговой организации в менеджменте ВЭД.
2. Торговые споры и порядок их разрешения в системе ВТО. Механизм применения экономических санкций.
3. Генеральное Соглашение по Тарифам и Торговле (ГАТТ) и сопутствующие соглашения.
4. Генеральное Соглашение по торговле услугами (ГАТС).
5. Генеральное Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).
6. Защита интеллектуальной собственности при международных контрактах. Регистрируемая интеллектуальная собственность, Международная патентная система,  изобретения, полезные модели, промышленные образцы. Товарные знаки, знаки обслуживания, знаки происхождения. Авторские права.
7. Оборот технологий и объектов интеллектуальной собственности при международной торговле.
8. Предконтрактная работа (ведение переговоров о заключении внешнеэкономической сделки,  вопросы к обсуждению, проверка партнера на благонадежность, и т.п.).
9. Система экспертно – инспекционной деятельности в мировой торговле. Нормы и правила Соглашений ВТО по предотгрузочной инспекции, по таможенной оценке, Кодекс Международной Федерации Инспекционных Агентств (IFIA).
10. Практика деятельности инспекционных компаний на мировом рынке и в РФ.
11. Практические вопросы составления и экспертизы внешнеторговых контрактов. Унифицированные контрактные формы. Экспортный контроль,  таможенный контроль.
12. Особенности реализации внешнеторговых контрактов в условиях экономических санкций. Форс-мажорные обстоятельства и их роль во внешнеторговом контракте. Рекомендации Международной Торговой Палаты "Форс-мажорные обстоятельства"(Публикация № 421 (Е).
13. Виды и формы договоров в международном коммерческом обороте: договор коммерческого представительства, поручения, комиссии, агентирование, консигнация, дистрибьюторские договоры, франчайзинг.